**EXPERIENCIA LABORAL**

Asesor Comercial – Proyecto Residencias El Fortín

**ETINAR S.A – Guayaquil, Ecuador**

19 de noviembre del 2018 – 22 de febrero del 2019

Asesor comercial para la venta de casas destinadas a un perfil del consumidor de clase media y media baja.   
Funciones:   
\*Análisis del perfil del consumidor.

\*Campañas dirigidas directamente al sector.

\*Estrategias comerciales para aumentar la venta de casas.

Jefe de Control y Presupuestos

**INDUTORRES S.A – Durán, Ecuador**

18 de julio del 2016 – 15 de agosto del 2018

Proyecciones:

\* Cash Flow.

\* Estados Financieros.

Presupuestos:

\* General de la compañía 2017 y 2018.

\* Departamentales 2016, 2017 y 2018.

Control:

\* Análisis de costos y gastos generales de la compañía.

\* Gastos variables de ventas.

**FORMACIÓN ACADÉMICA**

**Ingeniero Comercial**

Universidad Técnica Federico Santa María

marzo 2014 – diciembre 2018

**Magíster en Innovación Tecnológica y Emprendimiento (En proceso)**

Universidad Técnica Federico Santa María

junio 2019 – mayo 2021 (Fecha de término del programa).

**SOBRE MÍ**

Soy una persona activa y me gusta aprovechar al máximo mi tiempo. Me gusta mucho trabajar en equipo y conocer nuevas personas. Me gustan los desafíos, sobre todo si me llevan a sobrepasar mi límite. Me desenvuelvo perfectamente bajo presión  y en caso de que no exista, busco la manera de presionarme a mí mismo para mejorar constantemente.

**OBJETIVOS**

Mi objetivo principal es aportar con mis conocimientos y soft skills a la empresa en la cual desempeñe mis funciones y poder hacerla crecer.   
Otro objetivo es el aprender nuevas cosas: desde cómo funciona la organización hasta cómo me desempeño yo en ella ante los distintos sucesos que se dan en el día a día.

**HABILIDADES E IDIOMAS**

Microsoft Word, Excel & Power Point – Avanzado

Inglés – Avanzado || Español – Nativo.